

PAVILLON FRANCE HANNOVER MESSE - Hall 8 Digital Factory

Allemagne - Hanovre
Du 1^{er} au 5 avril 2019

Start-up, PME, ETI, exposez sur « Industry 4.0 meets the industrial internet », le salon de référence de l'Industrie du Futur !

▶ VOUS ÊTES...

- Une start-up, PME ou ETI qui offre un produit/service innovant permettant d'améliorer la performance industrielle.
- Votre produit/technologie correspond à l'une des thématiques suivantes : Automatisation, transitique, robotique / Digitalisation de la chaîne de valeur / Efficacité énergétique / Fabrication additive / Monitoring et contrôle / Nouveaux matériaux-composites.

▶ VOUS VOULEZ...

- Trouver des acheteurs potentiels et augmenter vos parts de marché à l'international, échanger sur les procédés industriels, vous renseigner sur les produits et tendances de demain.
- Accroître votre visibilité vis-à-vis des décideurs étrangers issus notamment des pays suivants : ALLEMAGNE / ITALIE / SUEDE.



3

Bonnes raisons d'y participer

Ces 5 dernières années, la Foire de Hanovre est devenue « le CES de l'industrie » en faisant le pari de consacrer plusieurs de ses halls thématiques à l'Industrie du Futur. En 2017, elle a ainsi attiré **74 200 visiteurs intéressés par l'Industrie du Futur** dont 65% venus d'Allemagne, 11% d'Asie et 4% des Amériques. La France représentait quant à elle la 6^{ème} délégation étrangère avec 2500 visiteurs.

Le salon « Digital Factory » sur lequel est situé le Pavillon France permet un accès facilité à des décideurs français de haut niveau ainsi qu'à des acheteurs industriels internationaux.

En 2018, les sociétés françaises présentes sur le Pavillon France ont obtenu **40 contacts commerciaux** en moyenne sur 5 jours. Cette moyenne peut aller jusqu'à 70 contacts commerciaux pour les entreprises ayant sollicité des rendez-vous en amont du salon. **Mettez à profit la durée du salon (5 jours) pour rencontrer à plusieurs reprises vos prospects** car il existe de réelles possibilités de se voir remettre un cahier des charges à l'issue de 2 ou 3 rendez-vous sur la Foire de Hanovre.

LES THEMATIQUES

Le Pavillon France est situé sur l'un des halls consacrés à la « Digital Factory ». Conçu par Business France en lien avec l'Alliance Industrie du Futur, il présente les innovations développées par les industriels français. Sur une surface de 300 m², il rassemble :

- Les groupements régionaux accompagnés d'un collectif d'entreprises venues présenter leurs solutions/produits innovants,
- Les démonstrateurs industriels des grands groupes français,
- Un « espace PME » composé d'entreprises innovantes venues seules (en dehors de tout groupement),
- Un espace de convivialité.

Pour quelles entreprises ?

La Foire de Hanovre est un salon professionnel de référence dédié aux entreprises innovantes ayant un produit/service destiné aux acheteurs industriels et disponible à la vente. Il est indispensable de disposer de références industrielles acquises en France et/ou en Allemagne.

LES AVANTAGES DU PAVILLON FRANCE

1) Accès illimité aux événements de networking

- Deux petit-déjeuners techniques avec invitation d'entreprises issus des marchés suivants : ALLEMAGNE / ITALIE / SUEDE (pays invité d'honneur 2019),
- Un événement de networking « France » organisé sur le Pavillon visant à réunir l'ensemble des exposants français présents à Hanovre,
- Rendez-vous individuels gratuits avec les experts Business France travaillant dans les pays suivants : ALLEMAGNE / ITALIE / SUEDE.

2) Relations presse

- Invitation à la conférence de presse de présentation de la délégation d'entreprises françaises emmenées par Business France sur la Foire de Hanovre organisée dans nos locaux à Paris (février 2019),
- Communiqué de presse collectif mentionnant votre entreprise diffusé auprès de la presse professionnelle française et étrangère.

3) Aménagement

- Un stand « clé en main » comprenant l'aménagement (sol, cloisons, éclairage, enseigne), le mobilier de base, le nettoyage et le suivi des commandes techniques,
- Un emplacement et une visibilité optimisés avec un Pavillon France situé à l'entrée du Hall 8.

OFFRE RESERVEE AUX START-UP / PME / ETI

Date limite d'inscription : **15 novembre 2018**

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Surface individuelle sur espace commun – approximativement 6 m² non cloisonné Comprenant : 1 comptoir d'information fermant à clé, 2 tabourets hauts, 1 corbeille à papier, 1 lot de 3 prises électriques 220 V*, 1 connexion Internet filaire standard*, 2 badges exposants, 1 accès illimité à des e-tickets visiteurs pour inviter vos partenaires et prospects	4700,00€	5640,00€
Surface individuelle sur espace commun – approximativement 9 m² non cloisonné Comprenant : 1 comptoir d'information fermant à clé, 1 tabouret haut, 1 table ronde et 3 chaises, 1 présentoir à documents, 1 corbeille à papier, 1 lot de 3 prises électriques 220 V*, 1 connexion Internet filaire standard*, 2 badges exposants, 1 accès illimité à des e-tickets visiteurs pour inviter vos partenaires et prospects	6400,00€	7680,00€
Surface individuelle sur espace commun – approximativement 12 m² non cloisonné Prestation identique à celle fournie pour 9 m ²	7300,00€	8760,00€

*Business France ne saurait être tenu pour responsable d'un non fonctionnement des installations électriques ou des connexions Internet fournis par l'organisateur du salon (Deutsche Messe)

SERVICES INCLUS



Catalogue exposants



Ateliers pays et networking



Communiqué de presse



Rdvs conseils avec les experts Business France

Préparation du salon

- **Novembre 2018** : Inscription officielle de votre entreprise auprès de l'organisateur du salon.
- **Janvier 2019** : Remise du manuel de l'exposant.
- **Février 2019** : Page de présentation de votre entreprise dans le catalogue des exposants français.
- **Mars 2019** : Réunion de préparation des exposants organisée dans nos locaux à Paris.

Pendant le salon

- Accès à tous les ateliers pays et événements de networking organisés sur le Pavillon France.
- Rendez-vous conseils avec les experts Business France travaillant en Allemagne, en Italie et en Suède.
- Accès à l'espace de convivialité de Business France (boissons en libre service).

Après le salon

- **Juin 2019** : Debriefing de l'opération avec les équipes de Business France Paris.
- **Jusqu'à salon +1an** : Visibilité sur le site Internet de l'organisateur du salon.

SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<input type="checkbox"/> Organisation de rdvs BtoB sur le salon avec des prospects ALLEMANDS Programme de rdvs avec 20 contacts maximum sous réserve de la remise d'un cahier des charges précis avant le 21.01.2019	3900,00€	4680,00€
<input type="checkbox"/> Communication auprès de la presse ALLEMANDE Réalisation d'un communiqué de presse individuel sur vos produits phares. Diffusion auprès des medias professionnels allemands avant le salon.	975,00€	1170,00€

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans (Enquête IPSOS 2016)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#), pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.
www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Forum d'affaires de Monterrey

Événement organisé en partenariat avec Dassault Systemes Mexique et Fives Group. Découverte des besoins des industriels mexicains ou des filiales de grands groupes français installées au Mexique.

Mexique, Monterrey

Du 24 au 25 octobre 2018

marycarmen.palmi@businessfrance.fr

CES Automobile 2019

Pavillon France sur le salon de l'automobile

Etats-Unis – Las Vegas

Du 9 au 12 janvier 2018

pauline.colas@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Smart Factory Connection Tour USA

Programme d'accélération sur 10 mois

(sélection sur dossier)

Etats-Unis – Chicago et Detroit

De mai 2019 à février 2020

florence.massenot@businessfrance.fr

Rencontres acheteurs Industrie du Futur

Inde

New Dehli et extensions possibles à Bombay /

Bangalore / Chennai

2nd semestre 2019

aurelien.sostaponti@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Florence MASSENOT

Chef de projet Industrie du Futur

Tél : +33(0) 1 40 73 35 27

florence.massenot@businessfrance.fr

Maria FERREIRA

Assistante

Tél : +33(0)1 40 73 38 99

maria.ferreira@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **15 novembre 2018** - Dans la limite des places disponibles.